



Efficiency as a Service
Plugging a new energy model

Contexto

La Unión Europea (UE) se ha fijado unos objetivos muy ambiciosos para 2030. Reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y lograr grandes ahorros de energía mejorando un 32% la eficiencia energética. Además, pretende ser un continente neutro en carbono para 2050.

Según la UE, se estima que se necesita una inversión adicional de € 177.000 millones por año para alcanzar los objetivos generales de energía y clima para 2030.

Durante mucho tiempo, la eficiencia energética ha sido uno de los conceptos más subestimados para reducir nuestras emisiones de carbono. Desde 1975, las medidas de eficiencia energética han sido responsables de reducir 30 veces más las emisiones de carbono que las energías limpias. La eficiencia energética en la energía de uso final por sí sola puede generar el 35% de los ahorros acumulados de CO2 hasta 2050 y que son necesarios para cumplir los objetivos climáticos del Acuerdo de París .

Aunque existen tecnologías energéticamente eficientes, todavía existen varias barreras que impiden que se implementen con todo su potencial, incluidos los altos costes iniciales, la percepción de riesgos más altos, retornos inciertos, otras inversiones prioritarias, falta de mantenimiento y opciones de financiamiento limitadas.

La servitización representa una forma eficaz de aumentar las inversiones en eficiencia energética necesarias para la recuperación económica después de la COVID-19 y cumplir los objetivos de la UE, los objetivos del Acuerdo de París y lograr una economía baja en carbono.





Efficiency as a Service

Efficiency as a Service (EaaS) es un modelo de negocio revolucionario que hace que los equipos más eficientes y de última generación sean competitivos con respecto a equipos más baratos y menos eficientes a través de un modelo de pago por uso o pago por resultado.

Con EaaS, los clientes finales pagan por el servicio que reciben, en lugar del producto físico, evitando así los costes iniciales que pueden suponer los equipos más eficientes y modernos, además de conseguir un importante ahorro de energía. El proveedor de la tecnología instala y mantiene el equipo, recuperando los costes mediante pagos periódicos realizados por el cliente. Esta tarifa puede incluir tanto los costes de mantenimiento, reparaciones y funcionamiento, como de electricidad y agua.

Debido a que los proveedores de servicios energéticos mantienen la propiedad de la tecnología, es de su interés proporcionar sistemas fiables y de última generación que requieran un funcionamiento y mantenimiento mínimos. Que los proveedores de servicios energéticos proporcionen la tecnología más eficiente también tiene un sentido económico para ellos, ya que, la electricidad y/o el agua, representan el 80% de los costes durante la vida del equipo. El proveedor del servicio o la tecnología se puede refinar a través de mecanismos innovadores como la venta con arrendamiento posterior o la titulización de los flujos de efectivo. Además, se puede establecer una garantía de pago para reducir el riesgo de incumplimiento por parte del cliente final, que puede ser trasladada a las entidades financieras para reducir su exposición al incumplimiento de pago por parte de los proveedores de la tecnología que buscan el uso de los mecanismos de financiación antes mencionados.

Además, EaaS apoya un modelo de economía circular, al incentivar a los proveedores de la tecnología a hacer que sus equipos sean modulares, con piezas reutilizables/reciclables, ya que la propiedad del equipo nunca se transfiere al cliente. EaaS ayuda a superar muchas de las barreras actuales que dificultan las inversiones en equipos energéticamente eficientes.

Beneficios de EaaS



Efficiency as a Service es una asociación estratégica entre usuarios finales, proveedores de tecnología e inversores.

Los proveedores del servicio energético o de la tecnología se beneficiarán de un flujo de ingresos sostenible y estable a largo plazo y del acceso a nuevos clientes potenciales que estén interesados en el servicio, pero que no estén dispuestos a realizar inversiones iniciales en equipos de eficiencia energética de alta calidad.

El cliente se beneficia de menores costes de los equipos durante toda su vida útil y de la ausencia de inversión inicial. Aumenta la vida útil del equipo, el tiempo de actividad del equipo se vuelve más fiable a través de prácticas de mantenimiento predictivo y una estructura de precios transparente.

La eficiencia como servicio también es una gran oportunidad de inversión para las finanzas globales. Los inversores pueden aumentar rápidamente su participación en este mercado con contratos estables a largo plazo. Por ejemplo, tanto el equipo eficiente como el contrato EaaS pueden servir como garantía. Realizar inversiones en EaaS también es una forma segura para que los inversores hagan crecer rápidamente su cartera de financiación ESG.

Efficiency as a Service es una asociación estratégica entre usuarios finales, proveedores de tecnología e inversores. Los usuarios finales se benefician del acceso a equipos eficientes a un precio competitivo y sin la necesidad de operar un activo. Los proveedores de tecnología se benefician de ser más competitivos con sus tecnologías más eficientes. Los inversores se benefician de una corriente de flujos de inversión bien respaldados y potenciar las inversiones verdes. En definitiva, el planeta se beneficia de una menor demanda de energía: es beneficioso para todas las partes.

Apoyado por la Comisión Europea

BASE, AGORIA, ANESE y EIT Innoenergy lideran el proyecto Efficiency as a Service (EaaS) en Europa con financiación recibida del programa de investigación e innovación Horizonte 2020 de la Unión Europea. El proyecto tiene como objetivo desarrollar y desplegar el modelo de servitización y una estructura financiera para permitir la transición y acelerar la adopción en el mercado de soluciones energéticamente eficientes por parte de pequeñas y medianas empresas (PYME) en Bélgica, los Países Bajos y España.

Información de contacto

Para obtener más información, póngase en contacto:
Carlos Ballesteros, Director General de ANESE
anese@anese.es | www.anese.es

El proyecto ha recibido financiación del programa de investigación e innovación Horizonte 2020 de la Unión Europea en virtud del acuerdo de subvención No 892499.